

PRESSEMITTEILUNG

imovo

Düsseldorf, den 12.08.2016

Schroder Real Estate mandatiert imovo mit der Vermietung des Living Office in Düsseldorf



Fotocredit: imovo GmbH

Düsseldorf, 12. August 2016 – Das Düsseldorfer Immobilienberatungsunternehmen imovo hat von der Schroder Real Estate Kapitalverwaltungsgesellschaft mbH (Schroders), einem global aktivem Vermögensverwalter, den Leadmaklerauftrag für das renommierte Büroobjekt, Living Office in Düsseldorf erhalten. Die unmittelbar an der Rather Straße gelegene Immobilie befindet sich in der populären Unternehmerstadt mit ihrer einzigartigen Mischung aus Arbeiten, Wohnen und Freizeit.

Das historische Industriegebäude aus dem Jahr 1916 wurde von 2007-2011 zu einem Büroloft umgenutzt und durch einen attraktiven Neubau ergänzt (Quelle: <http://www.projects.de/projekte/projektmanagement/living-office-d%C3%BCsseldorf>). Somit stellte das Living Office den Startschuss für die erfolgreiche Entwicklung der Unternehmerstadt im Stadtteil Derendorf dar. Das vielseitige Objekt bietet unter anderem einzigartige Bürolofts mit exklusiven

Galerief Flächen, hochwerbewirksame Showrooms im Erdgeschoss, sowie klassische, aber dennoch besondere Büroflächen. Moderne Ausstattungsdetails, großzügige Fensterflächen, ein objektweises Parkhaus sowie ein Fitnessstudio unterstreichen zusätzlich den Premiumcharakter der Immobilie.

„Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit mit Schrodern und sind davon überzeugt, kurzfristig neue attraktive Mieter für das Living Office gewinnen zu können. Die Nachfrage nach Bürolofts ist sehr hoch, da diese in Düsseldorf eher ein rares Gut sind“, sagt Knud Schaaf, geschäftsführender Gesellschafter von imovo.

„Durch einen neuentwickelten Marketingmix stellen wir uns auf die veränderten Bedürfnisse unserer Kunden ein. Die einzigartigen Bürolofts, kombiniert mit unserem Fitnessstudio, bieten somit ideale Voraussetzungen für Unternehmen, die die Themen Work-Life-Balance und Generation Y erfolgreich umsetzen möchten und das inmitten der Unternehmerstadt“, kommentiert Bianca Könnecke, Beraterin von imovo.

Über imovo

Ein hohes Maß an Kundenorientierung – das ist auch das Erfolgsrezept des Immobilienberatungsunternehmens imovo, das als Management Buy Out aus dem Beratungsunternehmen Catella hervorgegangen ist. „Der Kunde, der sich für imovo entscheidet, bekommt ein starkes Team zur Seite gestellt, welches sich als Berater und Problemlöser auf Augenhöhe versteht“, verspricht Knud Schaaf, geschäftsführender Gesellschafter von imovo. „Wir betrachten Projekte immer ganzheitlich, gehen auf jeden Anspruch ein und kreativ über Standards hinaus.“ Offenheit und Ehrlichkeit in der Kommunikation, Verantwortungsbewusstsein, Zielorientierung und Präzision in der Ausführung – diese Werte reklamiert das Unternehmen. Schaaf: „Unsere Kunden können sich auf uns als Partner verlassen.“

Pressekontakt

Knud Schaaf

Geschäftsführender Gesellschafter

+49 211 90 99 66 22

knud.schaaf@imovo.de